

**UTPL**  
*TEC*



# Tecnología Superior en Negociación y Ventas

MODALIDAD EN LÍNEA | 2 AÑOS

Nro. Resolución de aprobación RPC-SO-43-No.701-2024

## ¿Qué es UTPL TEC?

Es la Unidad de Formación Técnica y Tecnológica de la UTPL, que con visión innovadora aprovechamos al máximo las oportunidades de la transformación digital. Ofrecemos carreras cortas de tercer nivel técnico y tecnológico, certificaciones y programas de educación continua; además de propiciar la empleabilidad temprana de nuestros estudiantes en un entorno altamente digitalizado y tecnológico.

Respondemos a tres dimensiones:

- **La inclusión y profesionalización** por medio de carreras que permiten el acceso y profesionalización de personas y de sectores marginados.
- **La transformación digital**, ofertando carreras innovadoras para llevar a cabo la transformación digital de la sociedad ecuatoriana, atendiendo a demandas de la 4ª Revolución Industrial.
- **El desarrollo del sector productivo**, a través de una oferta que permite la formación profesional para el emprendimiento y desarrollo productivo del Ecuador.

## ¿Por qué estudiar con nosotros?

#1

Somos **la mejor universidad en línea del Ecuador**, con 48 años de experiencia que avalan nuestra excelencia académica.

---

- Fortalecemos la transformación digital empresarial bajo la guía de profesionales expertos en el área.
- Brindamos soporte para enfrentar los retos de un entorno globalizado y tecnológico, facilitando la inserción en el mercado global.
- Promovemos la actualización constante de habilidades digitales y sociales.
- Formamos perfiles y equipos profesionales con visión de liderazgo y capacidad para afrontar desafíos.
- Impulsamos sectores productivos mediante lineamientos de sostenibilidad e innovación.
- Ofrecemos espacios de colaboración enfocados en fortalecer la investigación y el emprendimiento.



# Negociación y Ventas

## Descripción de la oferta

Formamos expertos para desarrollar y ejecutar estrategias efectivas de marketing y ventas que optimicen los procesos comerciales y contribuyan con el éxito y crecimiento de las organizaciones.

## Perfil profesional

- Aplica de manera efectiva los principios administrativos en la gestión de ventas sustentada en valores éticos y un liderazgo inspirador.
- Analiza datos demográficos, comportamentales y de mercado para obtener relaciones estratégicas con los clientes.
- Utiliza tecnología en la gestión comercial y de ventas para fortalecer el relacionamiento con los clientes.
- Desarrolla estrategias integrales de gestión de cuentas clave y habilidades de comunicación efectiva.



La fusión de habilidades técnicas y humanas es la esencia del éxito en ventas: **iprepárate para liderar con seguridad y carisma!**

## Campo ocupacional

- Gerente de ventas encargado de planificar, dirigir y controlar las actividades de ventas de una empresa.
- Ejecutivo de cuentas responsable de gestionar y mantener relaciones comerciales con clientes clave.
- Analista de mercado encargado de realizar investigaciones de mercado, analizar tendencias e identificar oportunidades para tomar decisiones frente a la competencia.
- Coordinador de marketing responsable de planificar y ejecutar acciones de marketing y promoción, a través de medios tradicionales y digitales.
- Supervisor de ventas encargado de liderar y supervisar equipos de ventas.
- Asesor comercial que brinda asesoramientos personalizado a los clientes.
- Consultor de marketing que brinda asesoramiento estratégico a los clientes.



Domina el CRM y **transforma la relación con tus clientes.**



## Contenido del programa

Estrategias de Ventas y Negociación	Gestión de Liderazgo en Ventas	Competencias Humanas para el Futuro	Gestión Empresarial y Teorías de la Organización
Investigación de Mercados	Gestión de Relaciones con el Cliente	Emprendimiento e Innovación	Inteligencia de Negocios
Marco Estratégico	Marketing Inteligente	Gestión Financiera y Presupuestaria	Software aplicado a la Gestión de Negocios
Gestión de Cuentas Claves	Comunicación Estratégica y Técnicas de Negociación	Estadística aplicada a los Negocios	Gestión basada en Datos y Análisis Empresarial

### Además, tu programa académico integra:

- Prácticas preprofesionales: servicio comunitario
- Prácticas preprofesionales: laboral
- Trabajo de Integración Curricular / Examen Complexivo

# UTPL

DECIDE SER **más**

**Conecta con nosotros:**

**[utpl.edu.ec/tecnologias](https://utpl.edu.ec/tecnologias)**

1800 88 75 88 - (07) 370 1444

[informacion@utpl.edu.ec](mailto:informacion@utpl.edu.ec)

   @utpltec

